

Das Experiment der Gerechtigkeit

Prof. Dr. Dr. Marlies Ahlert

Mikroökonomie und Finanzwissenschaft Martin-Luther-Universität Halle-Wittenberg

Festvortrag
Verleihung des Joachim Jungius - Preises 2009
Hamburg, den 20. April 2010

Gliederung

- 1. Interdisziplinäre Forschung zur Verteilungsgerechtigkeit
- 2. Spieltheoretische Modellierungen in der Ökonomie
- 3. Fairness im Experiment
- 4. Herausforderungen für die ökonomische Theorie
- 5. Einbettung der Arbeit von Dr. Christian Korth



1. Interdisziplinäre Forschung zur Verteilungsgerechtigkeit

Die Welt der heute ausgezeichneten Arbeit von Dr. Korth Ökonomische Theorie

Modellwelten, z.B. Modelle für Märkte

Rationalitätsannahmen für das Verhalten von

Wirtschaftssubjekten, Spieltheorie

Ökonomische Ergebnisse, z.B. Preise, Gewinne

Experimentelle Wirtschaftsforschung

Laborsituationen mit Umsetzungen der Modelle

Aspekte eingeschränkter Rationalität des Verhaltens

Fairness-Normen



2. Spieltheoretische Modellierungen in der Ökonomie (1)

Spieltheorie als Instrumentarium, strategische Interaktionen in der Ökonomie darzustellen und zu analysieren

Reinhard Selten, Nobelpreis1994

Wirtschaftssubjekte werden als Spieler modelliert, die ihr Eigeninteresse verfolgen

Die Regeln wirtschaftlicher Beziehungen, von Märkten, Auktionen, Verhandlungen, werden zu Spielregeln

Die Akteure wählen Strategien, deren Umsetzung den Verlauf und das Ergebnis des Spieles bestimmt

Die Eigeninteressen sind in sog. Auszahlungen abgebildet



Spieltheoretische Modellierungen in der Ökonomie (2)

Spieltheoretische Konzepte ermitteln Lösungen dafür, welche Strategien rationale Spieler wählen

Ein Beispiel aus der Welt der Verhandlungen:

Das Ultimatum-Verhandlungsspiel (Werner Güth 1982)

Ein Geldbetrag von 100 Geldeinheiten kann unter zwei Spielern A und B aufgeteilt werden

Spieler A unterbreitet dem B einen Aufteilungsvorschlag.

Spieler B kann den Vorschlag annehmen, dann wird die Auszahlung entsprechend dem Vorschlag realisiert.

Spieler B kann den Vorschlag aber auch ablehnen, dann geht jeder der beiden Spieler leer aus.



Spieltheoretische Modellierungen in der Ökonomie (3)

Eine spieltheoretische Lösung:

- Wenn Eigeninteresse durch die Anzahl Geldeinheiten (GE) abgebildet wird, präferiert ein rationaler Spieler immer eine größere Anzahl GE gegenüber einer kleineren.
- Spieler A weiß dies über Spieler B. Also weiß er, dass Spieler B jeden positiven Betrag GE annehmen wird, statt durch Ablehnen leer auszugehen.
- Spieler A kann also eine Aufteilung vorschlagen, in der er Spieler B die kleinste realisierbare Geldmenge anbietet, und sich selbst den Rest, also "fast alles", zuordnet.
- Spieler B wird diesen Vorschlag akzeptieren.
- Wird dieses teilspielperfekte Nash-Gleichgewicht (Reinhard Selten 1965) gespielt?



3. Fairness im Experiment

Im Beispiel des Ultimatum-Verhandlungsspiels

Spieler B könnte es unfair finden, die kleinste mögliche Geldeinheit angeboten zu bekommen.

Sind seine Präferenzen komplexer als monoton in GE?

Denkbar, dass Spieler B ein als unfair empfundenes positives Angebot ablehnt und lieber leer ausgeht.

Da Spieler A dann auch leer ausgeht, bestraft Spieler B gleichzeitig Spieler A für den unfairen Vorschlag.

Spieler A antizipiert diese Möglichkeit und macht einen faireren Vorschlag.

Was wird in diesem Spiel als fair angesehen? Was wird vorgeschlagen, was wird akzeptiert?



Fairness im Experiment (2)

Methodik der experimentellen Wirtschaftsforschung

Ökonomische Entscheidungen und Interaktionen werden in einem experimentellen Design aufbereitet und mit Versuchspersonen realisiert

Anreize für das Eigeninteresse werden durch Geldzahlungen induziert

Das strategische oder Entscheidungsverhalten der Versuchspersonen wird beobachtet, analysiert und mit den spieltheoretischen Lösungen verglichen

→ Die Vorhersagequalität der spieltheoretischen Lösungskonzepte hängt von der Art der Interaktionen ab und auch davon, wie Eigeninteresse modelliert wird



Fairness im Experiment (3)

- Einige robuste **Ergebnisse** für das Ultimatum Spiel:
- Die am häufigsten vorgeschlagene Aufteilung ist "halbehalbe", d.h. Gleichaufteilung auf beide Spieler
- Die durchschnittliche Forderung von A für sich selbst liegt bei 2/3 des Gesamtbetrages
- Die Spieler B sind bereit, Auszahlung zu opfern, um Spieler A für zu hohe Forderungen zu bestrafen
- Vorschläge der Gleichaufteilung werden fast immer von Spielern B akzeptiert

Determinanten des Verhaltens:

Höhe der Auszahlungen, Erfahrung, Anonymität, Geschlecht.

Beitrag zur



4. Herausforderungen für die ökonomische Theorie

Die Theorien der ökonomischen Interaktionen machen mit einigen Modellen schlechte Vorhersagen, weil die Rationalität der Wirtschaftssubjekte nicht angemessen einbezogen ist

Welche Modelle sind robust?

(Vernon Smith, Nobel Prize Lecture 2002)

Welche Modelle sind defekt? Ist Reparatur möglich?

Reparatur einiger Modelle ist möglich

durch Einbeziehen der Ungleichheitsaversion, allgemein Ungerechtigkeitsaversion, in die Zielfunktion

Fehr/Schmidt 1999, Bolton/Ockenfels 2000 und später



Herausforderungen für die ökonomische Theorie (2)

In komplizierten Situationen haben verschiedene Akteure verschiedene Gerechtigkeitsvorstellungen, z.B.

- Gleichaufteilung
- Proportionalität Bemessungsgrundlage?
- Progressionen Bemessungsgrundlage und Grad?

Experimentelle Forschung

beobachtet die Gerechtigkeitsvorstellungen analysiert die Kompromissbildung Aspekte eingeschränkter Rationalität

Aufgaben der ökonomischen Theorie Modelle mit eingeschränkt rationalen Akteuren Konsequenzen für ökonomische Beratung



5. Einbettung der Dissertation von Dr. Christian Korth

- Normative Modelle zur Verteilung in Verhandlungen
- Strategische Verhandlungsmodelle
- Modellierungen der Präferenzen der Akteure Einbeziehung von Äquität und Reziprozität
- Experimentelle Erforschung der Bedeutung von Referenzpreisen in einem Marktmodell mit bilateralen Trades von ultimativem Charakter
- Verallgemeinerung und Erweiterung des zugehörigen theoretischen Marktmodells
- Experimentelle Pilotstudie eines Marktes mit zufälligen Partnern, Bedeutung von Fairness, Preisträgheit





Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!